

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

Аннотация

Цель освоения дисциплины: обучение студентов пониманию системы, структуры и содержания нормативного комплекса, направленного на регулирование внешнеэкономической деятельности, соотношения норм международного права и национального законодательства в этой области, порядка разрешения возникающих коллизий, а также умению применять на практике полученные знания, в том числе при разрешении внешнеэкономических споров.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 136 часа.

Содержание дисциплины. Использование внешнеэкономических связей для создания развитой рыночной экономики, создание условий доступа российских предпринимателей на мировые рынки, защита национальных внешнеэкономических интересов.

Международные договоры РФ как правовая основа межгосударственных отношений, содействующая поддержанию всеобщего мира и безопасности, развитию международного сотрудничества. Роль международных договоров в защите основных прав и свобод человека, в обеспечении законных интересов государства.

Создание и поддержание благоприятного международного режима во взаимоотношениях с зарубежными государствами и международными организациями. Разработка соответствующих федеральных программ, защита экономических интересов страны в сфере ВЭД, её отдельных субъектов и граждан, определение и реализация валютной политики страны, обеспечение равенства всех участников ВЭД.

Содержание основных нормативных документов по правовому регулированию ВЭД. Таможенный кодекс РФ, законы РФ «О валютном регулировании и валютном контроле», «О международном коммерческом арбитраже», «О таможенном тарифе», О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», и т.д. Правовое регулирование ВЭД включает таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, валютное, финансовое и кредитное регулирование, экспертный контроль. Функции Президента РФ, правительства РФ в осуществлении руководства государственной внешнеэкономической политикой.

Полномочия Федерального Собрания РФ в разработке и принятии законов регулирующих ВЭД. Функции министерств и ведомств в регулировании ВЭД, а так же Центрального Банка РФ в регулировании валютных операций, осуществлении валютного контроля по экспорту и импорту. Роль торгово-промышленных палат, как негосударственных органов по регулированию ВЭД. Оказание помощи российским предпринимателям и предприятиям в реализации их коммерческо- финансовых интересов в России и за рубежом

Государственное регулирование ВЭД. Воздействие на субъекты ВЭД методами тарифного и нетарифного регулирования. Тарифные методы, как основа экономического регулирования ВЭД. Нетарифные методы включающие методы контроля цен, финансовые меры, количественный контроль,

технические барьеры и др. Защита отечественного производителя от иностранной конкуренции, посредством ограничения на ввоз и вывоз конкретных товаров.

Рассмотрение таможенного законодательства РФ и законодательства РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. Соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений. Функции Федеральной таможенной службы. Участники ВЭД. Пересечение незаконного вывоза грузов, ценностей и ввоза в РФ запрещенной продукции. Виды таможенных платежей – ввозная и вывозная таможенные пошлины, налог на добавочную стоимость, акцизы взимаемые при ввозе товаров, таможенные сборы. Порядок взимания таможенных платежей при перемещении товаров через таможенную границу. Виды таможенных пошлин – сезонные, специальные, антидемпинговые, компенсационные – порядок применения и взимания. Тарифные льготы – преференции предоставляемые участником ВЭД в отношении товаров пользующихся национальной системой преференций РФ.

Внешнеторговые сделки – экспортно-импортные операции по обмену товарами, услугами, продуктами творческой деятельности и т.п. Классификация их по направлениям торговли, по предмету сделки, степени самостоятельности. Выбор каналов сбыта и контрагентов. Международные выставки и ярмарки как форма продвижения товаров и услуг участниками ВЭД. Проведение деловых переговоров как фактор определяющий шансы добиться успеха предпринимательской деятельности

Области регулирования деятельности юридических лиц, на основе накопленного зарубежного опыта в области организационной и управленческой базы юридических лиц. Основные виды юридических лиц в зарубежных странах, а также характерные моменты их организации и функционирования. Исследование наиболее интересных качеств присущих зарубежным юридическим лицам на примере законодательств в этой области Франции, Германии, Великобритании, США. Организационно-правовые формы предприятий каждой страны их специфика, которую необходимо совершенствовать

Предмет договора аренды. Виды договоров аренды: прокат, аренда транспортных средств, аренда зданий и сооружений, аренда предприятий, финансовая аренда. Особенности присущие отдельным видам договоров применительно к ВЭД. Форма договора. Обязанности сторон – арендодателя и арендатора. Условия договора. Формы ответственности сторон за неисполнение условий договора.

Лизинговая сделка, совокупность договоров, необходимых для реализации договора лизинга между лизингодателем, лизингополучателем и продавцом предмета лизинга, Договор лизинга. Его содержание, права и обязанности лизингодателя и лизингополучателя. Лизинговая деятельность – это вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его в лизинг

Внешнеторговая бартерная сделка, предусматривающая обмен товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью. Разновидности товарообменных сделок. Оформление внешнеторговых бартерных сделок

применительно к международным соглашениям. Условия, включающие номенклатуру, количество, качество, цену товара, перечень работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, порядок удовлетворения претензий, регулирование и контроль бартерных сделок. Условия контракта, Компенсации предусмотренные контрактом. Штрафные санкции, которые подразделяются на штрафы, пени, неустойки. Виды нарушений и наказание за них в виде штрафных санкций. Установленный порядок при несоблюдении условий контракта как со стороны импортера, так и экспортера. Обязательства при подготовке и согласовании текста контракта, ответственности сторон.

Действующие международно-правовые нормы. Формы ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств. Порядок возмещения кредитором убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств. Возмещение убытков, под которыми понимаются расходы, которое лицо чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права. Утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а так же неполученные доходы, т.е. упущенная выгода

Споры возникающие между контрагентами. Возможность разрешения этих разногласий во время переговоров между сторонами через арбитраж. Виды споров, возникающих между участниками ВЭД. Арбитраж - постоянно действующий орган при торговых палатах, биржах, торговых и промышленных предприятиях. Первая форма разрешения судебных споров участников ВЭД - Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС) при Торгово-промышленной палате РФ. Вторая форма разрешения споров за пределами РФ - арбитражи «ad hoc», которые создаются каждый раз для решения вопросов по конкретному контракту. Особенности передачи и рассмотрения споров в арбитражный суд. Соглашение сторон о рассмотрении возникших между ними разногласий.

Основная литература

1. Бакаева О.Ю. Актуальные вопросы формирования правовой основы функционирования таможенного союза // Право и экономика . 2012. № 5. С. 57-61.

2. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: практика применения в России и за рубежом / Отв. ред. А.С. Комаров. М., 2011. – 288 с

3. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Б. М. Смитиенко [и др.] ; ред.: Б. М. Смитиенко, В. К. Поспелов. - 7-е изд., перераб. - М. : Академия , 2012. - 384 с.

4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / Е. П. Темнышева [и др.] ; ред. И. Н. Иванов ; Гос. ун-т упр. - М. : "ИНФРА-М", 2012. - 297 с.

5. Вологдин А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие для магистров / А. А. Вологдин ; Всеросс. академия внешней торговли. - 3-е изд., испр. и доп. - М. : Юрайт, 2012

6. Гусаков, Н. П. Международные валютно-кредитные отношения :

учебник / Н. П. Гусаков, И. Н. Белова, М. А. Стренина; под общ. ред. Н. П. Гусакова ; Российский университет дружбы народов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : "ИНФРА-М", 2012. - 313 с..

5. Доронина Н.Г. , Егиазаров В.А., Звеков В.П., Лазарева Т.П., Кумаритова А.А. Отдельные виды обязательств в международном частном праве / Редактор: В.П. Звеков. М., 2010. – 603 с.

6. Канашевский В.А. Внешнеэкономические сделки: материально-правовое и коллизионное регулирование. М., 2011. – 608 с.

7. Кокин А.С., Левиков Г.А. Экспорт товара: купля-продажа, перевозка, страхование, банковские сделки. М., 2010. – 402 с.

8. Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения: Сборник статей к 75-летию Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации / Под ред. А.С. Комарова. М., 2010. – 524 с.

9. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. М., 2012. – 352 с.

Дополнительная литература

1. Авагян, Г. Л. Международные валютно-кредитные отношения : учебник / Г. Л. Авагян, Ю. Г. Вешкин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Магистр ; М. : "ИНФРА-М", 2011. - 703 с.

2. Бардина М.П. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности и внешнеторговые контракты // Международное публичное и частное право. 2013. № 6. С. 2-7.

3. Бардина М.П., Богуславский М.М., Буднева Г.Н. и др. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Под ред. А.С. Комарова; Всероссийская академия внешней торговли. Международно-правовой факультет. М.: ООО ИКК «ДеКА», 2012. – 800 с.

4. Бушев А.Ю., Городов О.А., Джобава Н.А. и др. Международное коммерческое право: Учеб. пос. / Под общ. ред. В.Ф. Попондопуло; Санкт-Петербургский филиал Ин-та государства и права РАН. М.: Омега-Л, 2011. – 472 с.

5. Вершинин А.П. Внешнеэкономическое право: Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: Краткий учебный курс. М.: Норма - Инфра-М, 2012. – 240 с.

6. Грачев Ю.Н. Внешнеэкономическая деятельность: Организация и техника внешнеторговых операций: Учебно-практическое пос. М.: Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2012 – 592 с.

7. Лисюкова Е.А. Пределы свободы договора в Гражданском кодексе РФ и Принципах международных коммерческих договоров // Актуальные проблемы гражданского права: Сб. статей. Вып. 4 / Под ред. М.И. Брагинского. М.: Изд-во НОРМА, 2008. С. 287-305.

Справочная и нормативная литература

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров от 11 апреля 1980 г.

2. Конвенция о праве, применимом к контрактам международной купли-продажи товаров от 22 декабря 1986 г.

3. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств от 20 марта 1992 г.
4. Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности от 20 марта 1992 г.
5. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам от 22 января 1993 г.
6. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам от 7 октября 2002 г.
7. Конвенция Организации Объединенных Наций о международных договорах от 23 ноября 2005 г.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации.
9. Арбитражно-процессуальный кодекс Российской Федерации 2002 г.
10. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации 2002 г.
11. Закон Российской Федерации от 7 июля 1993 г. № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже».
12. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
13. Федеральный закон от 14 апреля 1998 г. № 63-ФЗ «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» (с изменениями от 24 июля 2002 г., 8 декабря 2003 г.).
14. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
15. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле».
16. Федеральный закон от 4 января 1999 г. № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации».
17. Федеральный закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации».